

RESULTADOS 1^{er} TRIMESTRE 2016

Comunicado de prensa
Madrid, 5 de mayo de 2016
6 páginas

REPSOL OBTIENE UN BENEFICIO NETO AJUSTADO DE 572 MILLONES DE EUROS

- Las áreas de negocio de Repsol (Upstream y Downstream) incrementaron sus resultados, impulsadas por las medidas de eficiencia y ahorro implementadas por la compañía. Esta evolución positiva es especialmente significativa, ya que se produjo en un contexto de profunda caída de los precios del crudo y del gas (un 37% en el caso del Brent y un 30% en el del Henry Hub).
- El negocio de Upstream (Exploración y Producción) aumentó su resultado en 207 millones de euros, y el de Downstream en 22 millones, lo que refleja la resiliencia de los negocios de Repsol en un escenario de precios mínimos del crudo y el gas (los más bajos en los últimos 12 años).
- El beneficio neto ajustado alcanzó los 572 millones de euros, frente a los 928 millones del mismo trimestre del año anterior, en el que se incluían resultados financieros excepcionales, de 500 millones de euros, debidos básicamente a la posición en dólares que tenía la compañía tras cobrar la expropiación de YPF, y cuyo importe se destinó posteriormente a la adquisición de Talismán.
- El EBITDA CCS, calculado en base a la valoración de los inventarios a coste de reposición, aumentó un 6% respecto al primer trimestre de 2015, hasta situarse en 1.242 millones de euros.
- La producción media de hidrocarburos alcanzó los 714.200 barriles equivalentes de petróleo al día, duplicando la obtenida en los tres primeros meses de 2015.
- El área de Downstream incrementó su resultado neto ajustado un 4% hasta alcanzar los 556 millones de euros.

Repsol alcanzó en el primer trimestre de 2016 un beneficio neto ajustado de 572 millones de euros, frente a los 928 millones obtenidos en el mismo periodo del año anterior, en el que se incluían resultados financieros excepcionales, de 500 millones de euros, debidos básicamente a la posición en dólares que tenía la compañía tras cobrar la expropiación de YPF, y cuyo importe se destinó el pasado mes de mayo a la adquisición de Talismán.

El EBITDA CCS, calculado en base a la valoración de los inventarios a coste de reposición, aumentó un 6% respecto al primer trimestre de 2015, hasta situarse en 1.242 millones de euros.

Las medidas de eficiencia y ahorro que ha implementado Repsol en los últimos meses han favorecido que, a pesar del contexto de bajos precios del crudo, los negocios de la compañía hayan tenido un resultado positivo. Tanto el área de Upstream (Exploración y Producción), como el de Downstream (Refino, Química, Marketing, Trading, GLP y Gas & Power), han mejorado sus resultados respecto a los primeros tres meses de 2015, lo que demuestra la fortaleza y resiliencia de la compañía.

Durante el trimestre, los precios medios del Brent cayeron hasta cotizar en mínimos de los últimos 12 años (26,21 dólares por barril el 11 de febrero). Entre enero y marzo, el precio medio del Brent se situó en 33,9 dólares por barril, un 37% menos que el mismo periodo del año anterior.

Pese a este contexto, el negocio de Exploración y Producción mejoró su beneficio neto ajustado en 207 millones de euros respecto a los tres primeros meses de 2015. Además, la producción aumentó hasta los 714.200 barriles equivalentes de petróleo al día (bep/día), el doble de la obtenida en el mismo periodo del ejercicio anterior.

Por su parte, el negocio de Downstream incrementó su resultado neto ajustado un 4%, apoyado en la solidez del área de refino y el buen comportamiento del área de Química, donde los planes de eficiencia desarrollados permitieron aprovechar la notable mejora del entorno de este sector.

La deuda neta al cierre del trimestre se mantuvo estable, en 11.978 millones de euros, mientras que la liquidez cubre más de dos veces los vencimientos de deuda bruta a corto plazo.

En estos primeros meses de 2016 también destacaron los cambios aprobados en la estructura organizativa y directiva de la compañía, con el objetivo de continuar avanzando en los retos y oportunidades que se presentan tras la integración de Talisman y ante el nuevo entorno del sector.

UPSTREAM: RESULTADO POSITIVO CON PRECIOS DEL CRUDO EN MÍNIMOS

El resultado neto ajustado del área de Upstream se incrementó en 207 millones de euros respecto al mismo periodo del año anterior, hasta los 17 millones de euros, gracias a los menores gastos exploratorios, los mayores volúmenes de producción, el impacto positivo de los tipos de cambio y los ahorros de costes derivados de un intenso programa de mejora de eficiencia.

Este programa, que incluye acciones comerciales, técnicas y de proceso en todas las unidades, países y áreas del negocio de Upstream tuvieron un impacto en caja de más de 100 millones de euros en el trimestre. Estas medidas, además de mejorar la generación de caja en el corto plazo, incrementarán la sostenibilidad y eficiencia del negocio en el medio y largo plazo.

El resultado positivo del Upstream es especialmente destacable teniendo en cuenta el descenso de los precios del Brent, el WTI y el Henry Hub. Los precios de realización de Repsol se comportaron mejor que los de estos productos internacionales de referencia. El precio de la cesta de crudos de la compañía disminuyó un 32,2%, cinco puntos menos que el Brent, y el del gas se redujo un 17,2%, doce puntos menos que el Henry Hub.

La producción media en los primeros tres meses del año ascendió a 714.200 bep/día, el doble de la obtenida en el mismo periodo de 2015, y se mantuvo en los niveles que la compañía ha marcado como objetivo para los próximos años. A este incremento contribuyó fundamentalmente la integración de los activos procedentes de Talisman, que aportaron 330.300 bep/día, además de la incorporación de producción de los proyectos de Cardón IV (Venezuela) y Sapinhoá (Brasil).

Tras el cierre del trimestre, Repsol anunció un nuevo descubrimiento en Brasil, Gavea A1, en la cuenca brasileña de Campos, el cuarto hallazgo realizado en el prolífico bloque Campos 33, y que completa la exitosa campaña de evaluación de esta área.

DOWNSTREAM: EVOLUCIÓN FAVORABLE DEL REFINO Y LA QUÍMICA

El resultado neto ajustado del área de Downstream ascendió a 556 millones de euros, un 4% más de lo obtenido entre enero y marzo de 2015, con un comportamiento especialmente destacado del negocio de Química.

En Refino, negocio en el que el indicador de margen se situó en el trimestre en 6,3 dólares por barril, la eficiente gestión de las instalaciones industriales ha permitido una mayor utilización de la capacidad de conversión, que alcanzó valores del 103%, y que el margen de refino real superase en un dólar al indicador, hasta 7,3 dólares/barril.

Por otra parte, el aumento de la eficiencia y las mejoras operativas llevadas a cabo en la Química permitieron aprovechar la mejora del entorno de este sector, lo que unido a un aumento del 3,2% en las ventas, y a los mayores márgenes, tuvieron un impacto positivo de 102 millones de euros en el resultado operativo del área.

En cuanto a las ventas de productos petrolíferos, aumentaron un 3,7%, hasta 11,125 millones de toneladas, principalmente por el crecimiento en el mercado europeo.

GAS NATURAL FENOSA

El resultado neto ajustado en el primer trimestre de 2016 fue de 99 millones de euros, frente a los 122 millones de euros del mismo periodo del año anterior. Este descenso obedece fundamentalmente a los menores resultados en el negocio de comercialización de gas, por el entorno actual de precios, y al impacto negativo del efecto del tipo de cambio de las monedas en Latinoamérica.

RESULTADOS DE REPSOL POR SEGMENTOS *

(Cifras no auditadas)

Millones de euros	ENERO-MARZO		Variación (%)
	2015	2016	
Upstream	(190)	17	-
Downstream	534	556	4,1
Gas Natural Fenosa	122	99	(18,9)
Corporación y Ajustes	462	(100)	-
RESULTADO NETO AJUSTADO	928	572	(38,4)
Efecto Patrimonial	(140)	(157)	(12,1)
Resultado No recurrente	(27)	19	-
Resultado de operaciones interrumpidas	-	-	-
RESULTADO NETO (WAC)**	761	434	(43,0)

(*) Los resultados de los segmentos incluyen los de negocios conjuntos u otras sociedades gestionadas operativamente como tales, de acuerdo con el porcentaje de participación del Grupo considerando sus magnitudes operativas y económicas bajo la misma perspectiva y con el mismo nivel de detalle que las de las sociedades consolidadas por integración global. De esta manera, el Grupo considera que queda adecuadamente reflejada la naturaleza de sus negocios y la forma en que se analizan sus resultados para la toma de decisiones.

(**) WAC (Weighted Average Cost): criterio contable de valoración de inventarios a coste medio ponderado.

PRINCIPALES MAGNITUDES DE NEGOCIO

(Cifras no auditadas)

	ENERO-MARZO		Variación (%)
	2015	2016	
Producción de hidrocarburos (miles de bep/d)	355	714	101,4
Crudo procesado (millones de tep)	10	10	4,4
Ventas de productos petrolíferos (miles de toneladas)	10.731	11.125	3,7
Ventas de productos petroquímicos (miles de toneladas)	741	764	3,2
Ventas de GLP (miles de toneladas)	704	631	(10,4)

PRODUCCIÓN POR ÁREAS GEOGRÁFICAS *

(Barriles equivalentes de petróleo al día)

Europa, África y Brasil	116 mil bep/día
Latinoamérica y Caribe	302 mil bep/día
Norteamérica	188 mil bep/día
Asia y Rusia	109 mil bep/día
PRODUCCIÓN TOTAL	714.200 bep/día

(*) Datos correspondientes a la producción media obtenida en el primer trimestre del ejercicio 2016.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.

Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales.

Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.

La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.