

RESULTADOS PRIMER SEMESTRE DE 2013

COMUNICADO DE PRENSA
Madrid, 25 de julio de 2013
9 páginas

Repsol continúa aumentando su producción de hidrocarburos,
que este semestre subió un 12%

REPSOL OBTIENE UN BENEFICIO NETO DE 1.054 MILLONES DE EUROS

- El beneficio neto de Repsol en el primer semestre de 2013 aumentó un 2,6% hasta llegar a los 1.054 millones de euros. Este incremento es especialmente significativo si se tiene en cuenta que se compara con el primer semestre de 2012, que fue el último en el que Repsol consolidó su participación en YPF.
- La producción neta de hidrocarburos de la compañía creció un 12% en el semestre hasta los 359.700 barriles equivalentes de petróleo al día. Además, en 2013 Repsol ha puesto en producción importantes proyectos de hidrocarburos en Rusia y Brasil.
- En los seis primeros meses del año Repsol ha realizado nuevos descubrimientos en Alaska, Brasil, Rusia y Argelia, que han permitido alcanzar los objetivos de incorporación de recursos fijados para todo el 2013. Adicionalmente, la compañía mantiene una intensa campaña exploratoria en Brasil, Canadá, Estados Unidos, Libia, Colombia e Indonesia.
- El resultado operativo de Upstream (exploración y producción) alcanzó los 1.161 millones de euros y consolida la buena marcha de trimestres anteriores.
- El área de Downstream (refino, marketing, trading, química y GLP) obtuvo un resultado operativo, descontado el efecto de la valoración de los inventarios, de 311 millones de euros, un 9,9% superior al registrado el mismo periodo del año anterior.
- El descenso del volumen de ventas y de los márgenes en las estaciones de servicio ha sido compensado por la mayor actividad de destilación y eficiencia de las refinerías.

- **La disciplina financiera ha permitido a Repsol (ex Gas Natural Fenosa) cerrar el período con un elevado nivel de liquidez. La deuda se situaba en 6.320 millones de euros, lo que representa un descenso de 1.112 millones de euros respecto al cierre de 2012.**
- **En el ejercicio, Repsol mantuvo la retribución a los accionistas bajo la fórmula Repsol Dividendo Flexible, con gran aceptación entre los titulares de acciones. También materializó la oferta de recompra de las acciones preferentes que tuvo una aceptación superior al 97%.**
- **Durante el primer semestre del año, Repsol alcanzó un acuerdo para la venta de activos de GNL a Shell y vendió autocartera a la sociedad de inversión de Singapur, Temasek.**

Repsol alcanzó en el primer semestre de 2013 un beneficio neto de 1.054 millones de euros, un 2,6% superior al mismo periodo del ejercicio 2012, calculado en base a la valoración de los inventarios a coste de reposición (CCS). El resultado siguiendo criterios contables de valoración de inventarios a coste medio (MIFO) ascendió a 901 millones de euros. Estos datos son especialmente significativos si se tiene en cuenta que se comparan con el primer semestre de 2012, que fue el último en el que Repsol consolidó su participación en YPF.

El crecimiento de los resultados se apoyó en la fortaleza de todos los negocios de la compañía. El resultado neto de las operaciones continuadas ascendió a 945 millones de euros, un 4,7% superior al registrado en el mismo periodo del ejercicio anterior.

El negocio de Upstream (Exploración y Producción) mantuvo su senda de crecimiento y, a pesar del débil entorno económico mundial, mejoró su resultado operativo en un 1,5% gracias a la entrada en producción de nuevos campos, fruto de la exitosa campaña exploratoria de los últimos años.

Durante la primera mitad del año la compañía puso en marcha importantes proyectos de producción de hidrocarburos en Rusia y Brasil, cumpliendo en tiempo y coste con lo establecido en el Plan Estratégico 2012-2016.

Además, en los seis primeros meses del año, Repsol realizó descubrimientos relevantes en Alaska, Argelia, Rusia y Brasil, que permitieron alcanzar los objetivos de incorporación de recursos fijados para todo el 2013.

En el área de Downstream (refino, marketing, trading, química y GLP), la compañía continuó acusando la debilidad del mercado local español que provocó descensos del volumen de ventas y márgenes en Estaciones de Servicio, compensados por la mayor actividad de destilación de las refinerías.

Durante los seis primeros meses del año, Repsol reforzó su fortaleza financiera con la emisión de un bono de 1.200 millones de euros al tipo de interés más reducido, hasta ese momento, en España, desde la entrada del euro.

Además, la venta de activos de GNL (Gas Natural Licuado) acordada a finales de febrero, por un valor de 6.653 millones de dólares, permitirá alcanzar el objetivo de desinversiones contemplado en el Plan Estratégico para todo el período 2012-2016. La transacción se completará previsiblemente en el cuarto trimestre de este año.

Por otro lado, en el mes de marzo Repsol vendió acciones en autocartera, un 5% por ciento de su capital social, a la Sociedad de Inversión de Singapur Temasek, por un total de 1.036 millones de euros. En la Junta General de Accionistas celebrada el pasado 31 de mayo se nombró consejero de la compañía a Rene Dahan, a propuesta de Temasek, que posee un 6,4% del capital de Repsol.

Al cierre del semestre, el Grupo Repsol (ex Gas Natural Fenosa) mostraba un elevado nivel de liquidez. La deuda financiera neta se redujo en 1.112 millones de euros con respecto al cierre del pasado ejercicio hasta los 6.320 millones de euros.

El pasado 31 de mayo, la Junta General de Accionistas de Repsol aprobó continuar con la fórmula de retribución al accionista "Repsol Dividendo Flexible". A través de este sistema de retribución, los accionistas pueden elegir entre recibir acciones liberadas de la compañía de nueva emisión o el cobro en efectivo, mediante la transmisión a la Sociedad de los derechos de asignación gratuita a un precio garantizado. En la ampliación de capital realizada en sustitución del tradicional dividendo complementario cerca del 60% de los accionistas optó por cobrar su retribución en acciones.

En el primer semestre se realizó una oferta de recompra de las participaciones preferentes al 97,5% de su valor nominal, en unas condiciones más ventajosas que las que ofrecía el mercado. La oferta tuvo una aceptación de más del 97%.

UPSTREAM: NUEVOS PROYECTOS, MÁS PRODUCCIÓN Y RECURSOS

El resultado operativo del área de Upstream (exploración y producción) al final del primer semestre de 2013 ascendió a 1.161 millones de euros, un 1,5% más que en el mismo semestre del ejercicio anterior.

El éxito de la actividad exploratoria de Repsol en los últimos años permitió que la producción neta de hidrocarburos de la compañía creciera un 12% hasta los 359.700 barriles equivalentes de petróleo al día. Este incremento se debe a la aportación de cinco de los proyectos clave del Plan Estratégico 2012-2016, que ya han comenzado la producción: Lubina y Montanazo (España), Sapinhoá (Brasil), Mid-Continent (Estados Unidos), AROG (Rusia) y Margarita (Bolivia).

A comienzos de 2013, Repsol puso en producción el megacampo Sapinhoá en Brasil, que en una primera fase alcanzará 120.000 barriles equivalentes de petróleo al día. Este proyecto contribuirá decisivamente a los planes de crecimiento de Repsol en los próximos años.

También destaca el comienzo de la producción comercial de gas en el campo Syskonsyninskoye (SK), en Rusia, del que se obtendrá en 2014 una cantidad de gas equivalente al tres por ciento del consumo anual de España.

Durante el primer semestre de 2013 Repsol anunció nuevos e importantes hallazgos, como los tres pozos de hidrocarburos de buena calidad en el área de North Slope (Alaska) o el segundo descubrimiento de gas en la cuenca de Illizi, en Argelia. Estos descubrimientos, junto con los pozos positivos en Rusia y Brasil, han permitido superar el objetivo de incorporar 300 millones de barriles equivalentes de petróleo establecido para todo el ejercicio. Además, Repsol está realizando actualmente actividades exploratorias en Brasil, Libia, Indonesia, Canadá, EEUU y Colombia. La compañía también adquirió nuevos derechos sobre dominio minero en Noruega, Guyana e Indonesia.

El precio de realización de crudo de la cesta de Repsol tuvo un mejor comportamiento que el Brent gracias al nuevo mix de producción, con mayor peso de Brasil y Estados Unidos. El precio de realización de gas se vio penalizado por el mix de ventas.

Las inversiones de explotación en el área de Upstream ascendieron a 1.151 millones de euros, lo que supone un 4% más que las del mismo período de 2012. La inversión en desarrollo representó el 72% del total y se realizaron principalmente en EEUU (36%), Brasil (18%), Venezuela (13%) y Trinidad y Tobago (12%). Las inversiones en exploración representaron un 20% de la inversión total y han sido realizadas fundamentalmente en EE.UU (42%), Brasil (15%), Noruega (9%) y Rusia (6%).

En cuanto al GNL (Gas Natural Licuado), su resultado operativo ascendió a 481 millones de euros en el primer semestre de 2013, un 103% más que en el mismo periodo de 2012.

DOWNSTREAM: EFICIENCIA EN UN ENTORNO DE MÁRGENES A LA BAJA

El resultado operativo de Downstream (refino, marketing, trading, química y GLP) a CCS en el primer semestre de 2013 ascendió a 311 millones de euros, lo que supone un 9,9% más respecto al primer semestre de 2012.

Teniendo en cuenta el efecto de la valoración de los inventarios, que generó un efecto negativo de 232 millones de euros en el semestre, el resultado operativo a MIFO (valoración de los inventarios a coste medio) del área se redujo 71,5% hasta alcanzar los 79 millones de euros.

Los márgenes de refino internacionales se redujeron significativamente en el segundo trimestre del año hasta situar la media para el semestre en 3,2 dólares por barril, un 17,9% inferiores al mismo periodo de 2012.

A pesar del entorno desfavorable, y una vez finalizadas las inversiones en las refinerías del Grupo en España, las unidades aumentaron su grado de utilización hasta un 80% comparado con 67% en el año precedente. La utilización de la capacidad de conversión (la capacidad de producir combustibles de alto valor añadido) también aumentó hasta el 100%, comparado con 83% de 2012.

En el primer semestre de 2013 aumentó el volumen de crudo procesado en un 15,5%, hasta los 19,3Mtep (millones de toneladas equivalentes de petróleo). Las ventas en estaciones de servicio en España sufrieron una nueva caída del 9%, además de una reducción en los márgenes.

Las inversiones de explotación en el área de Downstream en el primer semestre de 2013 fueron de 220 millones de euros.

GAS NATURAL FENOSA

El resultado de explotación de Gas Natural Fenosa en el primer semestre de 2013 fue de 464 millones de euros, con un descenso del 2,3% debido fundamentalmente a que los mayores márgenes de comercialización mayorista de gas no han podido compensar del todo la menor aportación de Unión Fenosa Gas, además de por menor resultado del negocio eléctrico en España, afectado por la nueva fiscalidad.

Las inversiones de explotación de Gas Natural Fenosa durante el primer semestre de 2013 han alcanzado los 178 millones de euros. La inversión material se ha destinado fundamentalmente a las actividades de Distribución de Gas y Electricidad, tanto en España como en Latinoamérica.

RESULTADOS DE REPSOL EN BASE A SUS PRINCIPALES COMPONENTES

(Millones de Euros)

Cifras no auditadas

	Enero - Junio		Variación
	2012	2013	%
EBITDA	3.331	3.376	1,4
Ingresos de explotación	29.078	29.244	0,6
Resultado de explotación	1.966	1.991	1,3
Resultado financiero	(433)	(385)	(11,1)
Resultado de entidades valoradas por el método de la participación – neto de impuestos	66	74	12,1
Resultado antes de impuestos	1.599	1.680	5,1
Impuesto sobre beneficios	(674)	(717)	6,4
Resultado del ejercicio procedente de operaciones continuadas	925	963	4,1
Resultado atribuido a intereses minoritarios por operaciones continuadas	(22)	(18)	(18,2)
RESULTADO NETO DE OPERACIONES CONTINUADAS	903	945	4,7
Resultado de operaciones interrumpidas(*)	133	(44)	-
RESULTADO NETO A MIFO (**)	1.036	901	(13)
Efecto Inventario, neto de impuestos	(9)	153	-
RESULTADO NETO A CCS (***)	1.027	1.054	2,7

(*) Incluye el resultado neto de impuestos y de socios externos aportado por YPF S.A., YPF Gas S.A., y las sociedades participadas de ambas compañías en cada periodo y por los préstamos concedidos a Petersen, así como los efectos registrados como consecuencia de la expropiación de las acciones de YPF, S.A. y de YPF Gas S.A.

(**) Middle In, First Out. Calculado siguiendo criterios contables de valoración de inventarios a coste medio.

(***) Current Cost of Supply. Calculado en base a la valoración de los inventarios a coste de reposición.

ANÁLISIS DEL RESULTADO DE EXPLOTACIÓN DE REPSOL POR ACTIVIDADES

(Millones de Euros)
Cifras no auditadas

	Enero - Junio		Variación
	2012	2013	%
Upstream	1.144	1.161	1,5
GNL	237	481	103,0
Downstream a CCS	283	311	9,9
Gas Natural Fenosa	475	464	(2,3)
Corporación y ajustes	(167)	(194)	16,2
Resultado de explotación CCS	1.972	2.223	12,8
Efecto Inventario	(6)	(232)	--
Resultado de explotación a MIFO	1.966	1.991	1,3

PRINCIPALES MAGNITUDES DE NEGOCIO

Cifras no auditadas

	Enero - Junio		Variación
	2012	2013	%
Producción de hidrocarburos (miles de bep/d)	322	360	11,9
Crudo procesado (millones de tep)	16,7	19,3	15,5
Ventas de productos petrolíferos (miles de toneladas)	19.977	21.290	6,6
Ventas de productos petroquímicos (miles de toneladas)	1.134	1.197	5,6
Ventas de GLP (ex YPF Gas) (miles de toneladas)	1.388	1.273	(8,3)

BALANCE DE SITUACIÓN DE REPSOL

(Millones de Euros)
Cifras no auditadas (NIIF)

	DICIEMBRE 2012	JUNIO 2013
ACTIVO NO CORRIENTE		
Fondo de Comercio	2.678	2.673
Otro inmovilizado intangible	2.836	2.747
Inmovilizado material	28.227	28.614
Inversiones inmobiliarias	25	24
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	737	813
Activos no corrientes mantenidos para la venta sujetos a expropiación	5.392	5.436
ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES		
Instrumentos financieros no corrientes	672	676
Otros	641	654
Activos por impuestos diferidos	3.310	3.546
Otros activos no corrientes	242	235
ACTIVO CORRIENTE		
Activos no corrientes mantenidos para la venta	340	173
Existencias	5.501	5.268
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	7.781	8.080
Otros activos corrientes	221	257
Otros activos financieros corrientes	415	388
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	5.903	7.693
TOTAL ACTIVO	64.921	67.277
PATRIMONIO NETO TOTAL		
Atribuido a la sociedad dominante	26.702	28.528
Atribuido a los intereses minoritarios	770	736
PASIVO NO CORRIENTE		
Subvenciones	61	60
Provisiones no corrientes	2.258	2.369
Pasivos financieros no corrientes	15.300	14.309
Pasivos por impuesto diferido	3.063	3.137
OTROS PASIVOS NO CORRIENTES		
Deuda no corriente por arrendamiento financiero	2.745	2.750
Otros	712	739
PASIVO CORRIENTE		
Pasivos vinculados con activos no corrientes mantenidos para la venta	27	37
Provisiones corrientes	291	242
Pasivos financieros corrientes	3.790	5.070
ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS A PAGAR		
Deuda corriente por arrendamiento financiero	224	230
Otros acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	8.978	9.070
TOTAL PASIVO	64.921	67.277

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones de Repsol, de acuerdo con lo establecido en la Ley 24/1988, de 28 de julio, del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.

Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España, en la Comisión Nacional de Valores en Argentina, en la Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos de América y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales.

Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.

La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.