

RESULTADOS 1^{er} TRIMESTRE 2017

Comunicado de prensa
Madrid, 4 de mayo de 2017
6 páginas

EL BENEFICIO NETO DE REPSOL AUMENTA UN 59%

- **Repsol obtuvo un beneficio neto de 689 millones de euros en el primer trimestre de 2017, un 59% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior, gracias a los planes implantados para impulsar y flexibilizar su actividad en el marco actual de bajos precios del crudo.**
- **El beneficio neto ajustado alcanzó los 630 millones de euros y superó en un 10% al del mismo periodo de 2016.**
- **El EBITDA ascendió a 1.844 millones de euros, lo que supone un incremento del 80% respecto a los tres primeros meses de 2016.**
- **La producción media de hidrocarburos entre enero y marzo se situó en 693.400 barriles equivalentes de petróleo al día, superior a la obtenida al cierre del ejercicio 2016, gracias a la contribución de Brasil, Libia y Reino Unido.**
- **El área de Upstream (Exploración y Producción) tuvo un comportamiento destacado y aumentó su resultado en 207 millones de euros respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, hasta alcanzar los 224 millones de euros.**
- **En el mes de marzo, la compañía anunció el mayor descubrimiento de hidrocarburos logrado en suelo estadounidense en los últimos 30 años.**
- **El área de Downstream (Refino, Química, Marketing, Lubricantes, Trading, GLP y Gas & Power) obtuvo un resultado de 500 millones de euros y fue una gran generadora de caja para la compañía.**
- **El índice de margen de refino en España se situó en 7,1 dólares por barril, lo que consolida la fortaleza demostrada en los dos últimos años.**

Repsol alcanzó un beneficio neto de 689 millones de euros en el primer trimestre de 2017, un 59% superior a los 434 millones de euros obtenidos en el mismo periodo del ejercicio anterior, impulsada por los planes implantados para aumentar la resiliencia y flexibilidad de su actividad en el actual escenario de precios bajos.

Durante el trimestre, los precios del crudo y del gas de referencia internacional se situaron de media en 53,7 dólares por barril, en el caso del Brent, y en 3,3 dólares por MBtu para el caso del Henry Hub.

El beneficio neto ajustado de Repsol se situó en 630 millones de euros, frente a los 572 millones del primer trimestre de 2016. Los negocios de la compañía continuaron su senda positiva, con un destacado comportamiento del Upstream, que con 224 millones de euros, superó en 207 millones el resultado obtenido en los tres primeros meses de 2016.

El negocio de Downstream se mantuvo como gran generador de caja de la compañía y alcanzó un resultado de 500 millones de euros, en línea con el obtenido entre enero y marzo de 2016, con mejoras en las actividades de Trading, Gas & Power, Marketing y de refino en Perú, esto último como consecuencia de la puesta en marcha, en el último trimestre de 2016, de la unidad de diésel de bajo azufre.

Esta fortaleza de los negocios de Repsol se reflejó en el EBITDA de la compañía, que alcanzó los 1.844 millones de euros, un 80% más que en el mismo periodo del ejercicio anterior.

Por otro lado, los proyectos en curso del programa de sinergias y eficiencias materializaron y contabilizaron en el primer trimestre más de 500 millones de euros del objetivo establecido para 2017. Se espera que este año el programa aporte un total de 2.100 millones de euros.

La producción media del trimestre fue de 693.400 barriles equivalentes de petróleo al día, superior a la obtenida al cierre del año 2016 e impulsada por la aportación de Reino Unido, Libia y Brasil. En este último país, la puesta en marcha del yacimiento Lapa contribuyó a alcanzar un nuevo récord de producción de Repsol en Brasil.

En lo que se refiere a la actividad exploratoria, Repsol sumó un nuevo éxito en los primeros meses de 2017 al lograr el mayor hallazgo de hidrocarburos registrado en los últimos 30 años en suelo estadounidense.

Por otro lado, a finales de marzo el Consejo de Administración de Repsol acordó convocar la Junta General Ordinaria de Accionistas de la compañía, que se celebrará, previsiblemente en segunda convocatoria, el próximo 19 de mayo.

UPSTREAM

FUERTE AUMENTO DEL RESULTADO Y GRAN DESCUBRIMIENTO EN EE.UU.

El resultado neto ajustado del área de Upstream alcanzó los 224 millones de euros, lo que supone un incremento de 207 millones respecto a los 17 millones de euros registrados en los tres primeros meses de 2016.

El programa de eficiencia y sinergias implantado, junto con la recuperación parcial de los precios de las materias primas de referencia internacionales, ayudó a impulsar el resultado de este negocio.

La producción media del trimestre fue de 693.400 barriles equivalentes de petróleo al día, superior a la obtenida al cierre de 2016 y en línea con el objetivo definido por la compañía en su Plan Estratégico.

Repsol incrementó su producción media gracias, fundamentalmente, a la aportación del Reino Unido, al reinicio de la actividad en Libia y a la puesta en marcha del yacimiento Lapa, en Brasil. Este último proyecto, que inició su producción en diciembre de 2016, contribuyó de forma notable a que la compañía superase en marzo su récord de producción en ese país.

En cuanto a la actividad exploratoria, en el mes de marzo Repsol anunció el mayor descubrimiento convencional de hidrocarburos logrado en los últimos 30 años en suelo de Estados Unidos, realizado en la prolífica zona del North Slope de Alaska. Se estima que los recursos contingentes de la formación donde se realizó el hallazgo, denominada Nanushuk, alcancen aproximadamente 1.200 millones de barriles recuperables de crudo ligero.

DOWNSTREAM

SÓLIDA GENERACIÓN DE CAJA

El resultado neto ajustado del negocio de Downstream ascendió a 500 millones de euros, en línea con los 556 millones de euros que se obtuvieron en el primer trimestre de 2016.

El área mantuvo en los tres primeros meses del año su sólida generación de caja, lo que refleja las ventajas competitivas del modelo integrado de negocio y la calidad de los activos de Repsol.

Los negocios comerciales y la química continuaron mostrando su fortaleza un trimestre más, a lo que se añadieron mejoras en las actividades de Trading y Gas & Power, Marketing y refino en Perú.

El índice de margen de refino en España alcanzó los 7,1 dólares por barril, con los que consolidó la fortaleza demostrada en los dos últimos años y superó los 6,3 dólares por barril que se obtuvieron entre enero y marzo de 2016.

Estos resultados son especialmente positivos si se tiene en cuenta que durante los tres primeros meses de 2017 se llevaron a cabo paradas planificadas de mantenimiento en las refinerías de Bilbao y A Coruña. Estos trabajos han permitido introducir mejoras en innovación, eficiencia y productividad en las instalaciones y consolidan a Repsol entre las compañías líderes de refino en Europa.

RESULTADOS DE REPSOL POR SEGMENTOS ^(*)

(Cifras no auditadas)

Millones de euros	ENERO-MARZO		Variación (%)
	2016	2017	
Upstream	17	224	
Downstream	556	500	
Corporación y Otros	(1)	(94)	
RESULTADO NETO AJUSTADO	572	630	10 %
Efecto Patrimonial	(157)	84	
Resultados Específicos	19	(25)	
RESULTADO NETO	434	689	59 %

(*) Los resultados por segmento y las principales magnitudes incluyen los de negocios conjuntos u otras sociedades gestionadas operativamente como tales, de acuerdo con el porcentaje de participación del Grupo considerando sus magnitudes operativas y económicas bajo la misma perspectiva y con el mismo nivel de detalle que las de las sociedades consolidadas por integración global.

PRINCIPALES MAGNITUDES DE NEGOCIO ^(*)

(Cifras no auditadas)

	ENERO-MARZO		Variación (%)
	2016	2017	
Producción de hidrocarburos (miles de bep/d)	714	693	(2,9)
Crudo procesado (millones de tep)	10,4	10,9	5,3
Ventas de productos petrolíferos (miles de toneladas)	11.125	12.064	8,4
Ventas de productos petroquímicos (miles de toneladas)	764	712	(6,8)
Ventas de GLP (miles de toneladas)	631	436	(30,9)

PRODUCCIÓN MEDIA POR ÁREAS GEOGRÁFICAS

(Barriles equivalentes de petróleo al día)

Europa, África y Brasil	136.000 bep/día
Latinoamérica y Caribe	289.200 bep/día
Norteamérica	176.000 bep/día
Asia y Rusia	92.200 bep/día
PRODUCCIÓN TOTAL	693.400 bep/día

^(*) Los resultados por segmento y las principales magnitudes incluyen los de negocios conjuntos u otras sociedades gestionadas operativamente como tales, de acuerdo con el porcentaje de participación del Grupo considerando sus magnitudes operativas y económicas bajo la misma perspectiva y con el mismo nivel de detalle que las de las sociedades consolidadas por integración global.

Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales.

Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.

Alguno de los recursos mencionados no constituyen a la fecha reservas probadas y serán reconocidos bajo dicho concepto cuando cumplan con los criterios formales exigidos por el sistema “SPE/WPC/AAPG/SPEE Petroleum Resources Management System” (SPE-PRMS) (SPE – Society of Petroleum Engineers).

En octubre de 2015 la European Securities Markets Authority (ESMA) publicó las Directrices sobre Medidas Alternativas de Rendimiento (MAR) de aplicación obligatoria para la información regulada que se publique a partir del 3 de julio de 2016. La información y desgloses relativos a las MAR utilizadas en el presente comunicado de prensa se incluyen en el Anexo IV “Medidas Alternativas de rendimiento” de los Estados Financieros Intermedios consolidados correspondientes al 1T 2017 y en la página web de Repsol.

Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir acciones, de acuerdo con lo establecido en la Real Decreto 4/2015 de 23 de octubre por el que se aprueba el Texto Refundido de la Ley del Mercado de Valores y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de títulos valores en ninguna otra jurisdicción.

La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.