



## Repsol entra en el negocio eólico terrestre de Estados Unidos con la adquisición de ConnectGen a Quantum Capital Group

- Repsol ha acordado hoy adquirir la compañía de energías renovables ConnectGen, con una cartera de proyectos de 20.000 MW y capacidades de desarrollo, por 768 millones de dólares (unos 715 millones de euros) a Quantum Capital Group, fondo estadounidense especializado en los sectores de energía y transición energética.
- Con este acuerdo, Repsol añade una plataforma de energía eólica terrestre en Estados Unidos, complementaria a los activos solares y de almacenamiento de Hecate.
- Esta operación refuerza la posición de Repsol en el sector de energías renovables, expande su presencia internacional y apoya el objetivo estratégico de alcanzar 20.000 MW de capacidad instalada en 2030.
- Repsol incorpora al equipo de ConnectGen, con un valioso conocimiento sobre el negocio y la industria estadounidense, lo que contribuirá a su exitoso crecimiento.
- El mercado de las energías renovables de Estados Unidos es uno de los más grandes y con mayor potencial de crecimiento. Repsol cuenta con 245 MW en operación en el país y 2.000 MW en todo el mundo.

Repsol ha dado un nuevo paso para acelerar su transformación multienergética y convertirse en una compañía cero emisiones netas en 2050. La empresa española ha firmado hoy un acuerdo para adquirir el grupo estadounidense de desarrollo de energías renovables ConnectGen por 768 millones de dólares (unos 715 millones de euros) a 547 Energy, plataforma de desarrollo de energías renovables de Quantum Capital Group.

Esta operación supone otro hito en la estrategia de Repsol Renovables, al reforzar su posición como actor global en este sector energético, incrementar su presencia internacional y contribuir a su objetivo de alcanzar 20.000 MW instalados en 2030.

Con sede en Houston (Texas), ConnectGen es un promotor de energías renovables con un enfoque multi-tecnológico y capacidades internas de desarrollo, especialmente en proyectos de energía eólica terrestre (*onshore*) en Estados Unidos. La cartera de desarrollo de ConnectGen incluye 20.000 MW de eólica terrestre, solar y almacenamiento de energía, en diferentes fases de desarrollo, en las regiones estadounidenses más atractivas. Esta cartera de proyectos representa la entrada de Repsol en el negocio de energía eólica terrestre de Estados Unidos, uno de los mercados más grandes y con mayor potencial de crecimiento del mundo.



La adquisición de ConnectGen reforzará las sólidas capacidades de Repsol en Estados Unidos, así como su experiencia internacional, al añadir una importante plataforma de crecimiento de energía eólica terrestre que completa las capacidades de desarrollo solar y de almacenamiento adquiridas tras la compra del 40% de Hecate Energy en 2021.

Los empleados de ConnectGen, incluido su equipo directivo, se incorporarán a Repsol Renovables, aportando su valiosa experiencia en las diferentes fases de la cadena de valor de los proyectos y un profundo conocimiento del sector renovable estadounidense.

“Esta operación es un paso más en nuestro firme compromiso de transformar nuestra industria y convertirnos en una empresa cero emisiones netas en 2050, al mismo tiempo que mantenemos nuestro crecimiento rentable, diversificación, enfoque multienergía y garantizamos la rentabilidad para los accionistas. La adquisición de ConnectGen acelera nuestro compromiso con la generación renovable en uno de los mercados con mayor potencial de crecimiento. En este sentido, la incorporación de su equipo de expertos es clave para asegurar el éxito de nuestro crecimiento futuro con una sólida rentabilidad en el mercado”, explica Josu Jon Imaz, Consejero Delegado de Repsol.

Wil VanLoh, Fundador y Consejero Delegado de Quantum, señala: “Quantum se ha comprometido a impulsar la transición energética mediante la creación de las mejores plataformas en el ámbito de las energías renovables y la tecnología climática. Ha sido un privilegio trabajar junto a Caton Fenz (CEO de ConnectGen) y todo el equipo de ConnectGen para construir una de las principales plataformas de desarrollo de energías renovables de Norteamérica. Desde Quantum y 547 Energy estamos deseando ver cómo Repsol convierte estos proyectos en activos operativos, que contribuirán con electricidad renovable a la economía estadounidense durante la próxima década”.

El cierre de la transacción se prevé a final de año, sujeta a las aprobaciones regulatorias habituales.

Repsol ha tenido a Guggenheim Securities LLC y Baker Botts LLP como asesor financiero y legal, respectivamente. Wells Fargo Securities LLC y Nomura Securities International Inc han actuado como asesores financieros y Kirkland & Ellis LLP, como asesor jurídico de Quantum, 547 Energy y ConnectGen.

## **El importante mercado renovable en Estados Unidos**

El mercado estadounidense de energías renovables es uno de los más grandes y con mayor potencial de crecimiento del mundo. El Consejo Mundial de la Energía Eólica (GWEC, por sus siglas en inglés) prevé que en los próximos cinco años Norteamérica añada 60.000 MW adicionales de capacidad eólica terrestre, de los que el 92% se construirán en Estados Unidos y el resto, en Canadá. Además, la Ley de Reducción de la Inflación (IRA) ha proporcionado un nuevo apoyo y visibilidad a largo plazo para la expansión de las renovables en este país. Sobre esta base, se espera que para 2027, las adiciones anuales de capacidad eólica y solar fotovoltaica en Estados Unidos se dupliquen en comparación con 2021.

Repsol entró en Estados Unidos con la compra del 40% de Hecate Energy en 2021. Esta compañía está especializada en el desarrollo de proyectos solares fotovoltaicos y de baterías para el almacenamiento de energía y cuenta con una cartera de proyectos de más de 40.000 MW. A través de este acuerdo, Repsol opera cerca de 245 MW de proyectos solares fotovoltaicos renovables en el país: Jicarilla 1 y 2 (125 MW) y 20 MW de sistema de almacenamiento de energía en baterías, y 100 MW de Frye (con 637 MW en total), que entrará totalmente en operación en 2024. Junto a Frye, la compañía construye el proyecto Outpost (629 MW).



La ambición de Repsol en el país pasa por tener una capacidad instalada de 2.000 MW en 2025 y de 8.000 MW en 2030. ConnectGen aporta una nueva e importante cartera de activos eólicos terrestres y solares fotovoltaicos en distintas fases de desarrollo de 20.000 MW.

### **Creciente presencia internacional en energías renovables**

La generación renovable es uno de los principales pilares de la transición energética de Repsol. La compañía ha construido un negocio renovable diversificado geográficamente en España, Italia, Chile, Portugal y Estados Unidos, mejorando sus capacidades y cartera y creando una plataforma sólida con un alto potencial de crecimiento rentable, con la ambición de convertirse en un operador global en el negocio renovable.

El Plan Estratégico 2021-2025 de la compañía prevé alcanzar los 6.000 MW de capacidad instalada de generación renovable en 2025 y los 20.000 MW en 2030. Repsol ha dado pasos significativos en 2023 para alcanzar esos objetivos, con la compra de Asterion Energies, con una cartera de 7.700 MW de activos renovables en desarrollo -4.900 MW de solar fotovoltaica y 2.800 MW de generación eólica- ubicados principalmente en España e Italia. La compañía multienergética también ha incorporado 250 MW de activos renovables en España tras alcanzar un acuerdo con el promotor ABO Wind para la compra de tres parques eólicos (150 MW) y dos plantas solares (100 MW) en avanzado estado de desarrollo. A ello se suma la puesta en marcha de proyectos en desarrollo en Italia y de nuevas instalaciones en España, Estados Unidos y Chile.

En total, Repsol cuenta ya con una cartera global de energías renovables de más de 2.000 MW en operación, 3.000 MW en construcción y un portafolio de proyectos en diferentes fases de desarrollo en España, Estados Unidos, Chile e Italia.

Para potenciar el crecimiento de su área de negocio renovable, Repsol ha forjado alianzas, entre las que destacan la asociación con Credit Agricole Assurances y EIP, operación que valoró Repsol Renovables en 4.300 millones de euros en 2022, y la incorporación de socios como Pontegadea y The Renewables Infrastructure Group (TRIG) en activos solares y eólicos, que han validado el modelo de negocio de Repsol Renovables.

### **Repsol**

Repsol es una compañía global multienergía que lidera la transición energética y se ha marcado el objetivo de ser cero emisiones netas en 2050. Está presente en toda la cadena de valor de la energía, emplea a 24.000 personas, distribuye sus productos en más de 90 países y tiene 24 millones de clientes. Para alcanzar las emisiones netas cero en 2050, Repsol apuesta por un modelo que integra todas las tecnologías para la descarbonización, basado en la mejora de la eficiencia, el aumento de su capacidad de generación eléctrica renovable, la producción de combustibles renovables, el desarrollo de nuevas soluciones para los clientes, la economía circular y el impulso de proyectos de vanguardia para reducir la huella de carbono de la industria.

### **Quantum Capital Group**

Fundado en 1998, Quantum es el principal proveedor de capital privado, crédito y capital de riesgo, especializado en los sectores de la energía y la transición energética, habiendo gestionado junto con sus filiales más de 22.000 millones de dólares desde su creación. Para más información sobre Quantum, visite [www.quantumcap.com](http://www.quantumcap.com).



547 Energy es la plataforma global de desarrollo de energías renovables de Quantum. Para más información sobre 547 Energy, visite [www.547Energy.com](http://www.547Energy.com).

## Contactos de prensa

### Repsol

Comunicación y Marca

[prensa@repsol.com](mailto:prensa@repsol.com)

[www.repsol.com](http://www.repsol.com)

Tel. +34 91 753 87 87

### Quantum Capital Group

Jon Keehner / Kate Thompson / Erik Carlson

Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher

212-355-4449

---

*Este documento contiene información y afirmaciones o declaraciones que constituyen estimaciones o proyecciones de futuro sobre Repsol. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir declaraciones sobre planes, objetivos y expectativas actuales, incluyendo declaraciones en relación con tendencias que afecten a la situación financiera de Repsol, ratios financieros, resultados operativos, negocios, estrategia, concentración geográfica, volúmenes de producción y reservas, gastos de capital, ahorros de costes, inversiones y políticas de dividendos. Dichas estimaciones o proyecciones pueden incluir también asunciones sobre futuras condiciones de tipo económico o de cualquier otro tipo, tales como los futuros precios del crudo u otros precios, márgenes de refino o marketing y tipos de cambio. Las estimaciones o proyecciones de futuro se identifican generalmente por el uso de términos como “espera”, “anticipa”, “pronostica”, “cree”, “estima”, “aprecia” y expresiones similares. Dichas declaraciones no constituyen garantías de un futuro cumplimiento, precios, márgenes, tipos de cambio o de cualquier otro suceso, y se encuentran sujetas a riesgos significativos, incertidumbres, cambios y otros factores que pueden estar fuera del control de Repsol o que pueden ser difíciles de prever. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos factores y circunstancias identificadas en las comunicaciones y los documentos registrados por Repsol y sus filiales en la Comisión Nacional del Mercado de Valores en España y en el resto de autoridades supervisoras de los mercados en los que se negocian los valores emitidos por Repsol y/o sus filiales. Salvo en la medida que lo requiera la ley aplicable, Repsol no asume ninguna obligación -aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos- de informar públicamente de la actualización o revisión de estas manifestaciones de futuro.*

*Este documento no constituye una oferta o invitación para adquirir o suscribir valores, de acuerdo con lo establecido en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y en su normativa de desarrollo. Asimismo, este documento no constituye una oferta de compra, de venta o de canje ni una solicitud de una oferta de compra, de venta o de canje de valores en ninguna otra jurisdicción.*

*La información incluida en este documento no ha sido verificada ni revisada por los auditores externos de Repsol.*